



Intedya[®]
International Dynamic Advisors

Auditoría, Evaluación y Gestión de Proveedores

El **programa de Gestión y Evaluación de Proveedores**, es un programa anual desarrollado por INTEDYA para dar respuesta a las necesidades, relativas al control de su Cadena de Suministro.

Durante la prestación de nuestros servicios de consultoría, formación y auditoría, nos encontramos con la necesidad de nuestros **CLIENTES**, de disponer de un control, cada vez, más estricto de las actividades que, tienen una afección más directa sobre la calidad del producto o servicio prestado.

En el contexto actual es de vital importancia que los productos y servicios cumplan una serie de normas de calidad, seguridad y responsabilidad. Sin embargo, muchas veces olvidamos que una pieza esencial en la mejora de los procesos, están fuera de nuestras organizaciones, **LOS PROVEEDORES**.

Es imperativo para las organizaciones el administrar sus proveedores y garantizar que también cumplen con todos estos requisitos fundamentales, ya que si la integración de estos es imposible cumplir sus objetivos principales.



Solicitar
Información



Descargar
Presentación



Ventajas para LA ORGANIZACIÓN

- Proporcionar las herramientas y los conocimientos sobre cómo trabajar con sus proveedores, por medio de la realización de análisis basados en hechos reales.
- Establecer relaciones comerciales sanas y transparentes con respecto a las buenas prácticas de trabajo.
- Disposición de información precisa de los suministros.
- Proteger la organización y optimizar los costes, para garantizar el cumplimiento o demostrar el nivel requerido de rendimiento en todas las etapas de su cadena de suministro.
- Gestionar el rendimiento y cumplimiento de sus proveedores, mediante auditorías regulares basadas en evaluaciones objetivas.
- Asegurarse de que los proveedores cumplen con todos los requisitos legales.

Ventajas para LOS CLIENTES

- Mejora las relaciones comerciales con el cliente solicitante.
- Confianza del cliente en el producto/servicio del proveedor.
- Reconocimiento por parte del cliente como socio de negocio.
- Mejora interna con la identificación de áreas de oportunidad.
- Verificación de cumplimiento legal.
- Identificar oportunidades de mejora y áreas a fortalecer junto con el cliente, por medio de la evaluación independiente ejecutada por profesionales especialistas e Independiente.

Ventajas para EL MERCADO

- Aquellos mercados y sectores más innovadores y propulsores de otros sectores son aquellos en los que la gestión de los proveedores está más introducida.
- Desarrollo de proveedores y a su vez de los mercados con los que estos se relacionan

Sectores DE APLICACIÓN

Tienen vocación universal y se aplica a cualquier organización: Alimentación, Madera, Papel, Edición y Artes Gráficas, Química, Productos plásticos, Extractivos y fabricación de hormigón, cemento y productos similares, Productos metálicos, Maquinaria y Automoción, Electricidad y Electrónica, Naval, Construcción y actividades relacionadas, Mantenimiento de vehículos, Comercialización y servicios varios, Hostelería, Transporte, Informática y telecomunicaciones, Actividades financieras y seguros, Formación, Sanitario, Mediambiental, Textil, Público, Farmacia, Automoción, Servicios, Independientemente de su tamaño, actividad...



Solicitar
Información



Descargar
Presentación